



**BA/B.Com/B.Sc./B.Sc.(GMT)/BBA/BBM/BCA/BSW/IMBA/BHM
II Semester Degree Examination, Sept./Oct. - 2024**

MANAGEMENT

Retail Management

(NEP-OE-II)

Time : 2 Hours

Maximum Marks : 60

SECTION - A / ඩිජ්‍යාලිටික් පිටපත

1. Answer the following questions. Each question carries **one** mark. **10x1=10**
- කේෂීරින පුළුල්ග ලාභුරිසි. ප්‍රූති පුළුල්යා ගංදා අංකවනු හෝංදිරුතුදේ.
- (a) Define Retailing.
සිලුර් තාක්ෂණයනු තැබුණිසි.
- (b) What is Retail Location ?
සිලුර් ස්ථාන ගැනීමෙන් ?
- (c) Give the meaning of Retail Pricing.
සිලුර් ස්ථාන අංකවනු නිඳී.
- (d) What is Retail promotion ?
සිලුර් තාක්ෂණ ප්‍රචාර ගැනීමෙන් ?
- (e) Write the meaning of Retail store audit.
සිලුර් අංගධී උක්තපරිම්‍යාධනය අංකවනු බරේයිරි.
- (f) State the social responsibility aspects in retailing.
සිලුර් තාක්ෂණයේ සාමාජික හොඳුගාරිකය අංශගණනු තිබුණි.
- (g) What is E-Commerce ?
ඇ-කාම්පෝර් ගැනීමෙන් ?
- (h) What is meant by direct marketing ?
නෑර තාක්ෂණයේ අංකවෙනු ?
- (i) What is Mom and Pop shops ?
Mom මුත්‍රා Pop අංගධීගණ ගැනීමෙන් ?
- (j) What is relationship marketing in retailing ?
සිලුර් තාක්ෂණයේ සංඛ්‍යා මාක්ස්ස්සිංග් ගැනීමෙන් ?



P.T.O.

SECTION - B / ವಿಭಾಗ - ಬಿ

Answer **any four** of the following questions. Each question carries **five** marks.

ಕೆಳಗಿನ ಯಾವುದಾದರೂ ನಾಲ್ಕು ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. ಪ್ರತಿ ಪ್ರಶ್ನೆಯು ಒಮ್ಮೆ ಅಂತರ್ಗತ ಹೊಂದಿರುತ್ತದೆ. **4x5=20**

- 2.** Explain the recent trends in retailing.
ಚಿಲ್ಲರೆ ವ್ಯಾಪಾರದಲ್ಲಿನ ಇತ್ತೀಚಿನ ಪ್ರವೃತ್ತಿಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 3.** What are the problems of Indian retailing ? Explain.
ಭಾರತೀಯ ಚಿಲ್ಲರೆ ವ್ಯಾಪಾರದ ಸಮಸ್ಯೆಗಳೇನು ? ವಿವರಿಸಿ.
- 4.** Explain in detail the different techniques of retail location.
ಚಿಲ್ಲರೆ ಸ್ಥಳದ ವಿವಿಧ ತಂತ್ರಗಳನ್ನು ವಿವರವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿ.
- 5.** Explain the duties and responsibilities of store manager.
ಅಂಗಡಿ ವ್ಯವಸ್ಥಾಪಕರ ಕರ್ತವ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಜವಾಬ್ದಾರಿಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 6.** Explain the factors influencing the retail pricing in detail.
ಚಿಲ್ಲರೆ ವ್ಯಾಪಾರದಲ್ಲಿ ಬೆಲೆ ನಿಗದಿಪಡಿಸುವಿಕೆಯ ಮೇಲೆ ಪರಿಣಾಮ ಬೀರುವ ಅಂಶಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 7.** What are the retail promotion strategies ? Explain.
ಚಿಲ್ಲರೆ ಪ್ರಚಾರದ ತಂತ್ರಗಳು ಯಾವುವು ? ವಿವರಿಸಿ.

SECTION - C / ವಿಭಾಗ - ಸಿ

Answer **any three** of the following questions. Each question carries **ten** marks.

ಕೆಳಗಿನ ಯಾವುದಾದರೂ ಮೂರು ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. ಪ್ರತಿ ಪ್ರಶ್ನೆಯು ಹತ್ತು ಅಂತರ್ಗತ ಹೊಂದಿರುತ್ತದೆ.

3x10=30

- 8.** What is retailing ? Explain the advantages and disadvantages of retailing.
ಚಿಲ್ಲರೆ ವ್ಯಾಪಾರ ಎಂದರೆನು ? ಚಿಲ್ಲರೆ ವ್ಯಾಪಾರದ ಅನುಕೂಲಗಳು ಮತ್ತು ಅನಾನುಕೂಲಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 9.** Discuss in detail the different types of retailers.
ವಿವಿಧ ರೀತಿಯ ಚಿಲ್ಲರೆ ವ್ಯಾಪಾರಿಗಳ ಬಗ್ಗೆ ವಿವರವಾಗಿ ಚರ್ಚಿಸಿ.
- 10.** Explain the factors affecting on the retail location.
ಚಿಲ್ಲರೆ ಸ್ಥಳದ ಮೇಲೆ ಪರಿಣಾಮ ಬೀರುವ ಅಂಶಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 11.** Discuss briefly the retail pricing strategies.
ಚಿಲ್ಲರೆ ಬೆಲೆ ತಂತ್ರಗಳನ್ನು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಚರ್ಚಿಸಿ.
- 12.** Explain in detail the importance of relationship marketing in retailing.
ಚಿಲ್ಲರೆ ವ್ಯಾಪಾರದಲ್ಲಿ ಸಂಬಂಧ ಮಾರ್ಕೆಟಿಂಗ್‌ನ ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆಯನ್ನು ವಿವರವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿ.

